

## **Account Manager / projektledande säljare – Event- & resebranchen!**

*Driven säljare till våra grupp-och konferensresor som gillar att sälja, producera och att resa!*

### **Om oss:**

Wewent är en Stockholmsbaserad byrå som erbjuder skräddarsydda event, grupp- och konferensresor i Sverige och internationellt till företag. Vi har mångårig erfarenhet av att skräddarsy och leverera uppskattade upplevelser, event och resor åt företag som vill belöna sina medarbetare eller ta hand om sina kunder på bästa sätt.

Vår vision är att ge våra kunder tillgång till ett unikt utbud av resor och eventupplevelser till konferenser och sport- och musikevenemang runt om i hela världen.

Vi har mer än tio års erfarenhet inom event- och resebranchen. Det har bidragit till att vi idag har tillgång till ett brett nätverk, att vi har stor kunskap inom vår bransch vilket bidrar till att våra kunder upplever att vi erbjuder en hög service med kvalitetssäkrade produkter.

### **Om rollen:**

Just nu söker vi en företagssäljare som kan hjälpa oss att fortsätta växa genom sälja, projektera resor, konferenser, aktiviteter och event till företag.

Som säljare ansvarar du för hela säljprocessen från att hitta potentiella kunder, boka in mötet och avslutningsvis driva in affären. Du ska tycka om att projektleda och i en del fall genomföra resan eller aktiviteten tillsammans med kunden.

### **Vi ser gärna att du har följande egenskaper:**

- Erfarenhet av rese eller eventbranschen.
- Har ett nätverk som du kan använda dig av.
- Lösningorienterad och konsultativ i relationen till kunden.
- Social och orädd att proaktivt bearbeta nya och befintliga kunder.
- Bekväm att arbeta i team men även van att ta eget ansvar.

- Målmedveten och driven.
- Har en hög arbetsmoral och gillar att arbeta i ett högt tempo.
- Talar och skriver flytande svenska och engelska.

### **Som kundansvarig förväntar vi oss att du:**

- Har en pipeline med prospekts att bearbeta.
- Förbereder och genomför kundmöten.
- Följer upp och driver in dina affärer.
- Nätverkar och bygger långsiktiga kundrelationer.
- Projektleder och genomför resor och kundaktiviteter.

### **Känner du igen dig?**

Då kan vi erbjuda dig en intressant utmaning i en spännande och rolig bransch – med möjlighet att själv lägga upp ditt arbete och utveckla din roll!

Vi sitter i fina lokaler centralt på Östermalm.

### **Lön:**

Fast lön och rörlig ersättning plus förmåner.

### **Din Ansökan**

Dina ansökningshandlingar ska innehålla CV och ett personligt brev. Tjänsten söker du genom att skicka in din ansökan på nedan mail. Tillsättning så snart vi hittar rätt person!

Har du frågor om rekryteringsprocessen kontakta Petter Hedman på mobil 0739 01 02 38 eller [petter@wewent.se](mailto:petter@wewent.se)